

millionaire



È ai nastri di partenza (Covid permettendo) questa interessante iniziativa che consente, tramite un'App, di far incontrare la domanda di piccoli lavori quotidiani con tutti coloro che si offrono di svolgerli senza dover chiamare professionisti o imprese.

Una grande App per i piccoli lavori

Dai piccoli annunci nelle bacheche di bar e negozi con i classici foglietti con il numero di telefono da staccare, fino ai portali di ricerca lavoro. L'Italia è piena di persone che sono in grado di svolgere una grande varietà di piccoli lavori quotidiani per i quali c'è un'enorme richiesta da parte del pubblico. Gli esempi sono infiniti: dal rubinetto che perde all'erba da tagliare, dalle lezioni private all'interruttore guasto, più o meno a tutti è capitato di avere piccoli problemi da risolvere per i quali non sempre conviene chiamare un costoso professionista. Una domanda enorme, ma come farla incontrare con un'offerta altrettanto vasta? La risposta si chiama **YesWork-Il lavoro in un tocco**, un sistema basato su un'App creata proprio a questo scopo e che offre anche un'interessante opportunità di business. A parlarne è Teddy Crivellari, fondatore, insieme a Ronny Bonomo di YesWork.

Qual è la vostra storia e come è nata l'idea di YesWork? «L'idea è nata dall'intuizione dei founder, che nati e cresciuti nel mondo dell'edilizia, si sono trovati molto spesso di fronte a richieste di lavori di piccola entità. Il dubbio che sorgeva era sempre il medesimo: chiedere un compenso troppo alto per l'entità del lavoro o eseguirlo gratuitamente sperando in chiamate "più importanti"? Da qui nasce l'idea di rendere "elettronica" e veloce la richiesta di interventi per tutti quei settori che richiedono una certa urgenza nell'esecuzione, cercando di riprodurre un sistema efficace in tutto il mondo e che sia il giusto compromesso tra velocità ed economicità».

Quali sono gli obiettivi della vostra iniziativa come funziona esattamente? «L'obiettivo è quello di creare un contatto tra la richiesta e l'offerta di lavori occasionali di piccola entità (Metasearch), offrendo



Ronny Bonomo



Teddy Crivellari

un servizio alle persone che richiedono interventi edili, ripetizioni, giardinaggio, pulizie, lavori domestici e tutte le altre categorie che comprendono piccoli lavori quotidiani, creando così l'opportunità di guadagnare a chi è disoccupato, studente, pensionato o a chi semplicemente vuole arrotondare il proprio stipendio. L'unica platea esclusa al momento sono le società e le Partite Iva per le categorie che già sono comprese nelle attività che svolgono con la loro posizione aziendale o professionale. La normativa d'appoggio è infatti la prestazione occasionale (Art. 2222 C.C.).»

Cosa ci può dire della portata di questo mercato così particolare? «Piccoli lavori non significano piccoli fatturati. Il mercato target infatti vale circa 35 miliardi solo in Italia, dove al momento non è regolamentato. Basti pensare a tutti gli annunci lavorativi che appaiono sui portali "cerca lavoro", piuttosto che appesi alle pareti dei negozi, dei bar, dei supermercati e nelle bacheche universitarie. I soggetti coinvolti saranno

tutti i residenti in Italia per quanto riguarda la richiesta d'intervento e tutti i pensionati, disoccupati, studenti, lavoratori dipendenti e anche soggetti in possesso di Partita Iva, ma solo per le operazioni che sono escluse dalla loro attività. Grazie alla nostra piattaforma, questa fascia "grigia" avrà la possibilità di essere regolamentata e produrrà a livello nazionale anche una fonte per i dati statistici così importanti nelle scelte governative». **Che tipo di opportunità avete pensato di offrire ad altri imprenditori che vogliono sposare la vostra iniziativa?** «Per chi volesse intraprendere la strada imprenditoriale di YesWork vi sarà la possibilità di creare la propria azienda digitale attraverso i nostri sistemi Yeswork Sphere e Yeswork Tutor. Il primo è l'affiliazione con la replica del sistema nella propria città, dunque vi sarà la possibilità di essere il gestore di una propria zona, traendone i ricavi previsti dal flusso economico generato dalle operazioni svolte dagli operatori della zona stessa e dalle altre fonti di ricavo previste nel business plan aziendale. Yeswork Tutor è invece il professionista che avrà la funzione di sostenere e sviluppare il business in quella determinata Sphere, con margini di guadagno su tutta l'operatività».

Gli strumenti sono tutti pronti, ma l'emergenza Covid vi ha finora fermati. Quando pensate di avviare la piena operatività? «L'idea era quella di partire a maggio 2020 ma, purtroppo, la situazione italiana e mondiale che tutti conosciamo ce l'ha impedito. Abbiamo temporeggiato, per vedere se fosse stato possibile proporre l'uscita dopo le vacanze di Ferragosto, ma purtroppo le previsioni non erano delle più favorevoli e abbiamo avuto ragione nella scelta di rallentare e concentrarci nelle migliori dell'App, lavorando intensamente per ridurre al minimo i bug e le difficoltà operative. L'App è pronta ed è uscita nei principali



Store online, anche se al momento nella fase di registrazione si ottiene una email di risposta che spiega i motivi dell'ineroperosità momentanea. La previsione per il lancio ufficiale, con l'inserimento dei primi 50 operatori già individuati e selezionati, è per marzo-aprile 2021, sperando che questa emergenza sia rientrata e ci siano la possibilità e la tranquillità da parte di operatori e clienti di poter utilizzare questo strumento che, ci auguriamo, risolverà molte criticità sia nella domanda sia nell'offerta di piccoli lavori».



YesWork
IL LAVORO IN UN TOCCO



www.yesworkapp.com
info@yesworkapp.com